

easy-car-sales, das Fahrzeuginformationssystem für Neu- und Gebrauchtfahrzeuge. Ein umfangreiches **Management-Informationssystem** gibt Ihnen Auskunft über den Stand und Verlauf Ihres Fahrzeuggeschäftes. Boni und Prämien werden in der Kalkulation nach Ihren Vorgaben berücksichtigt. Die Disposition wird durch das leistungsstarke regelbasierte Workflowsystem in ihrer vielschichtigen Aufgabenstellung optimal unterstützt. Vom Ankauf über die Preisauszeichnung und Bebilderung bis hin zur Versorgung der Internetbörsen und zu detaillierten Auswertungen ist **easy-car-sales** die Lösung für den Automobilverkauf.

easy-car sales

Modular im Aufbau – skalierbar in der Leistung



Auswertungen

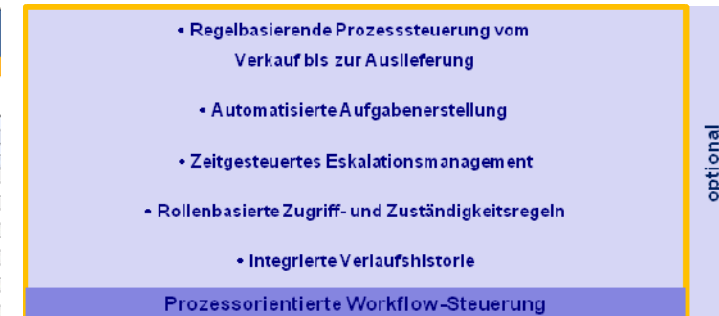
Für die kleinen Entscheidungen im Tagesgeschäft und für die Ausrichtung des Unternehmens werden vielfältige Informationen benötigt. Welcher Standort ist am umsatzstärksten? Welche Verkäufer leisten den höchsten Beitrag zum Erfolg? Mit welchen Marken und Modellen wird der größte Ertrag erzielt?

Fragen, auf die **easy-car-sales** Ihnen sofort die Antwort liefert. Das **Management-Informationssystem MIS** liefert Ihnen die passende Übersicht. Täglich, wöchentlich oder monatlich werden die Kennzahlen nach Ihren Wünschen dargestellt. OLAP kann mehr....

Diese Auswertung basieren auf modernster **OLAP-Technologie**. Für Sie bedeutet das, individuelle Übersichten ohne Programmanpassung. Alle Auswertungen können interaktiv an den augenblicklichen Informationsbedarf angepasst werden. So kann beispielsweise die Standzeitanalyse einen verdichteten Gesamtüberblick über alle Fahrzeuge und alle Standorte liefern. Ein Mausklick, und ein Standort wird analysiert. Soll geprüft werden, wie die Modellgruppen sich auf die Standtage beziehen und ist dann noch interessant, wie sich die Modellgruppe auf die Preiskategorien verteilt – einfach die Sicht auf die Daten erweitern, per Mausklick. Mit den drill-down- und drill-thru-Möglichkeiten können Sie jedes Detail betrachten.

Workflow

Regelbasierte Workflows optimieren und beschleunigen die Arbeitsabläufe. Die Vorgänge bleiben im Fluss. Gestartet werden die Workflows durch Ereignisse im Datenbestand oder durch den Benutzer. So löst der Datenimport aus dem Herstellerverkaufsassistenten den Workflow für den weiteren Verkaufsprozess aus oder der Eingang des Werklieferdatums startet den Workflow „Vorbereitung zur Auslieferung“. Das schafft Transparenz und Prozesssicherheit.



Bonus- und Prämiensystem

Neben der Grundhandelsspanne wird das Neuwagengeschäft durch verschiedene Boni und ein sehr umfangreiches und vielschichtiges Prämiensystem bestimmt.

Mit **easy-car-sales** behalten Sie den Überblick. Regeln für Boni und Prämien können nach allen relevanten Kriterien definiert werden. Vorgaben werden aus den Informationssystemen des Herstellers übernommen und im Bonus- und Prämiensystem hinterlegt. Die Disposition und je nach Berechtigung auch der Verkauf können bei jedem Fahrzeug die Kalkulation mit den zugeordneten Prämien einsehen. Prämien können von Standort, Volumen, Modell, Zeit und Ereignis abhängig sein. Ist ein Kriterium erfüllt, so erfolgt eine automatische Zuordnung.

Der Prämienantrag wird erstellt und überwacht. Das integrierte Workflowsystem wird automatisch aktiv und generiert mitarbeiter- oder abteilungsbezogene Aufgaben und sorgt mit einem Wiedervorlagensystem dafür, dass vom Antrag bis zur Verbuchung der Gutschrift nichts unerledigt bleibt. Ganz nebenbei wird der Vorgang lückenlos dokumentiert.

(GW) MIS-Ergebnisse [VAUDIS-Auftr.Nr.: 8683]

Datenerfassung	Ergebnis	K.A. / 530A Limousine
Fzg.-Klasse / Modell:	8683	
Auftrags-Nr.:	03.01.2006	
EK-Re Datum:	9	
Standzeit:	06.01.2006	
AE-Datum:	13AC / Verkäufer 13AC	
Verkäufer:		

Standardansicht	Excel...
Eingabedaten	Ergebnisdaten
EK-Preis: 16.810,35 €	Gesamtkosten: 17.710,49 €
Geschäftstyp: Regalbestellung	EK-Preis: 16.810,35 €
Auszeichnungspreis: 16.810,34 €	Erlösschmälerung: 900,14 €
EK-Preis: 16.810,35 €	Gesamt Erlös: 16.310,35 €
EK-Korrektur: 0,00 €	Vk-Preis Netto: 16.810,35 €
Vk-Netto: 16.810,35 €	Zuschüsse: 0,00 €
USL: 2.689,58 €	Zusatzterlöse: 0,00 €
Vk-Brutto: 19.500,01 €	Prämie: 1.500,00 €
Nachlass auf Auszeichnung: 0,00 €	Bruttohandelsspanne (7,73 %): 1.299,99 €
Zuschüsse: 0,00 €	Auszeichnungspreis Netto: 16.810,34 €
Zusatzterlöse: 0,00 €	abzgl. EK-Preis: -16.810,35 €
Prämien: 1.500,00 €	abzgl. kalkul. Aufwand: 0,00 €
Erlösschmälerungen: 900,14 €	Zuschüsse: 0,00 €
Inzahlungsprämie E60/E61: 1.500,00 €	Bruttogewinn (8,92 %): 1.500,00 €
Ergebnis: 1.500,00 €	Gesamt Erlös: 16.310,35 €
	abzgl. Gesamtkosten: -17.710,49 €
	Bruttoertrag (3,57 %): -1.400,14 €

Fahrzeugpräsentation

Für den Verkäufer stehen flexible Suchmöglichkeiten bereit. Nach dieser Vorauswahl können für den Kunden interessante Fahrzeuge in einem individuellen Vergleich präsentiert werden. Alleinstellungsmerkmale in der Ausstattung werden gekennzeichnet. Damit wird der Verkäufer im Kundengespräch maßgeblich unterstützt. In der Detailansicht werden weitere Informationen zum Fahrzeug angezeigt.

MIS – Erfassung, Kalkulation, Provision

easy-car-sales hat Schnittstellen zu VAUDIS, FORMEL1 und anderen DMS-Systemen. Diese Systeme sind die kaufmännisch führenden Systeme und liefern die Grunddaten zur weiteren Verarbeitung. Weitere Informationen zum Kunden und wie dieser zu Ihnen gekommen ist werden zusätzlich erfasst. Die Kalkulation für den bestellenden und für den verkaufenden Betrieb wird transparent dargestellt. Die Besonderheiten des Großkundengeschäftes sind berücksichtigt. Zusatzverkäufe wie Zubehör, Versicherungen und Finanzierungen werden erfasst.

Die **Verkäufer-Provisionsabrechnung** wird individuell erstellt und basiert auf den detaillierten Daten in **easy-car-sales**. Je verkauftem Fahrzeug wird die erzielte Provision transparent ausgewiesen.

easy-car-sales

Fahrzeugmanagement System

(GW) Auftr.Nr.: 8683 Standort: 12

Aggregiert ab: SE0-0100

Standzeitanalyse

Standort	Hersteller/Modelle	Motorart	Stück	Anteil	ST 0	Stück	Anteil	ST 0	Stück	Anteil	ST 0
Alle	Alle	Alle	692	100,00%	127	96	12,81%	17	170	23,18%	37
		Benzin	554	100,00%	170	63	12,49%	18	117	23,18%	36
		Diesel	138	100,00%	128	29	16,20%	18	34	30,17%	37
		K.A.	10	100,00%	33	4	40,00%	14	4	40,00%	37
	BMW	Alle	484	69,84%	153	61	8,78%	16	120	17,27%	58
		Benzin	340	67,19%	164	37	7,31%	16	81	16,01%	57
		Diesel	141	78,77%	123	22	12,89%	17	29	21,79%	50
		K.A.	3	30,00%	87	3	10,00%	18	1	1,00%	50
	HINI	Alle	12	1,73%	63	3	0,43%	17	8	1,15%	53
		Benzin	12	2,27%	62	2	0,59%	17	9	1,59%	52
	Land Rover	Alle	1	0,14%	63				1	0,14%	63
		Diesel	1	0,54%	63				1	0,54%	63
	Volvo	Alle	1	0,14%	206						63
		Benzin	1	0,20%	206						63
	Honda	Alle	22	3,17%	219	2	0,29%	12	5	0,72%	46
		Benzin	21	4,15%	228	2	0,40%	12	4	0,79%	49
		Diesel	1	0,54%	27				1	0,54%	37
	Sonstige Hersteller	Alle	138	22,73%	161	28	4,03%	18	41	8,50%	35
		Benzin	116	22,92%	178	19	2,75%	17	24	4,74%	56
		Diesel	25	19,85%	191	6	3,38%	24	13	7,26%	51
		K.A.	7	70,00%	38	3	30,00%	13	4	40,00%	87
02	Alle	Alle	53	7,65%	144	7	1,01%	16	17	2,45%	62
02	Alle	Alle	62	8,98%	127	13	1,87%	18	13	1,87%	62
04	Alle	Alle	20	2,88%	183	3	0,43%	15	4	0,86%	81
05	Alle	Alle	77	11,08%	137	14	2,01%	12	26	3,74%	54
06	Alle	Alle	49	7,05%	164	6	0,84%	19	8	1,15%	63
07	Alle	Alle	28	4,03%	188	4	0,59%	19	9	0,52%	67
10	Alle	Alle	111	16,20%	199	12	1,73%	19	13	1,87%	62
12	Alle	Alle	131	18,95%	174	15	2,14%	19	30	4,32%	51
13	Alle	Alle	86	12,44%	147	10	1,44%	19	13	1,87%	62
16	Alle	Alle	89	12,86%	155	9	1,27%	16	20	4,32%	56

Technologie

- **easy-car-sales** ist eine WEB-Applikation für Intranet und Internet
- Plattformunabhängig auf Windows- und Linux/Unix-Server einsetzbar
- **J2EE Application-Server**, Bedienung am Client über Browser
- Keine Installation auf dem Arbeitsplatz, BK wird nicht berührt
- Keine Zusatzlizenzen für Terminalserver oder Citrix erforderlich
- Leistungsfähige Datenbankbasis: **MAXDB von SAP**

Wir führen Ihre Systeme und Prozesse zusammen!



Die Module von **easy-car-sales** sind eng mit unserem Output-Management-System und der elektronischen Informationsdatenbank verknüpft. Im Zusammenspiel mit diesen Lösungen werden alle Informationen und Belege in einer kompletten Fahrzeugakte zusammengeführt. Alle Verträge und Belege wie KFZ-Brief, Garantiezertifikate etc. werden über das Scan-Modul zur Fahrzeugakte hinzugefügt. **easy-car-sales** hat eine klar strukturierte und leicht bedienbare, prozessorientierte Bedienoberfläche, die auf WEB-Technologie basiert.